

DANIEL GONZÁLEZ

Asesor Inmobiliario



finkas  ^{15 años}
GRUPO INMOBILIARIO

Nos mueve
tu confianza



Un poco sobre mí

Mi nombre es Daniel González García. Me considero, ante todo, una persona sincera. Eso sí, un poco hiperactiva. Desde pequeño a mi madre ya le costaba conseguir que me estuviera en algún sitio quieto. Mis compañeros siempre me están diciendo que hablo mucho y, sinceramente, yo siempre les digo que son ellos los que hablan poco.

Pase lo que pase, intento mantener siempre una actitud positiva.

Intento ayudar a todo el que puedo y para mí, esté donde esté, la sinceridad es la base de cualquier cosa que haga en esta vida. Si pudiera, quitaría la palabra "no" del vocabulario. Años atrás cursé hostelería porque me entusiasma cocinar. Diría que en la cocina es donde paso más tiempo al día, después de la oficina. El agua es otro elemento que no puede faltar en mi vida. Adoro el mar y todo lo relacionado con él.

Por qué soy Agente Inmobiliario

A los 20 años empezó a llamarme mucho la profesión de agente inmobiliario y he tenido la gran suerte de tener una madre que nunca ha dejado de animarme a probar cosas. Gracias a ella estoy hoy aquí. Cuando cerré mi primera venta, la efusividad con la que mis clientes agradecieron mi ayuda me sorprendió tanto, que quedé enganchado a esta profesión.

Yo, como muchas personas que también son de los 80, me he criado sin tanta tecnología como la que hay ahora. Hasta hace poco, mis libretas eran mi oficina pero, poco a poco, no sin grandes esfuerzos, me he ido profesionalizando y modernizando. Me gusta ponerme metas y seguir creciendo, por eso asisto constantemente a formaciones de todo tipo, lo que ha hecho que consiga varias designaciones, incluso a nivel internacional.



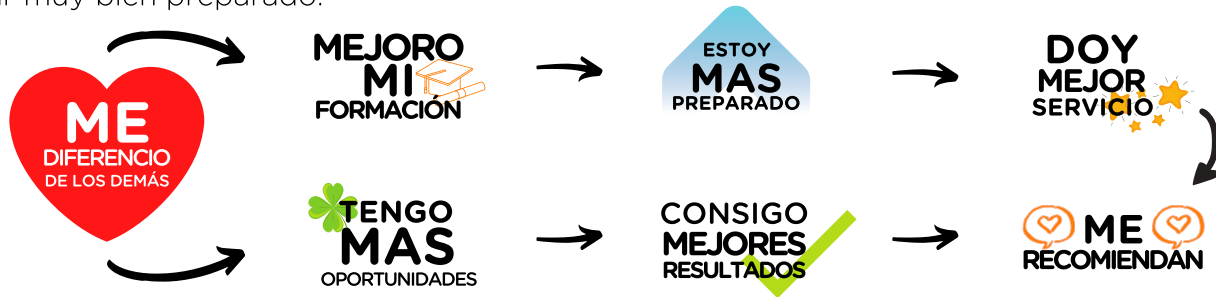
Certified Residential Specialist

The Proven Path To Success



Nos mueve
tu confianza

En Finkas ng Benimaçlet lo tenemos muy claro; para poder dar el mejor servicio tienes que estar muy bien preparado.



Mi motivación

Mi mayor motivación son las personas, poder ayudarles sea en la situación que sea. Intento siempre actuar de la manera más correcta, buscando lo mejor para ellas. Ante cualquier situación siempre me pregunto; ¿Qué es lo mejor para mi cliente? Y en la respuesta está el camino a seguir. Me siento muy afortunado de trabajar con compañeros a los que considero como de mi familia y que comparten estas mismas ideas y principios.

Esto es otra historia

Esto va de corazón. La gente no compra o vende una vivienda todos los días y, en esos momentos tan importante, necesitan a alguien que no vea en ellos una oportunidad económica o un cheque en blanco.

Esto va de personas. Estamos en un sector que si pones corazón en lo que haces, vas haciendo amigos para toda la vida. No se trata de casas, se trata de hogares, de recuerdos, de proyectos de futuro. Esto va de cercanía, de relaciones, de confianza.

Si decides elegirme, estaré encantado de poder ayudarte, asesorarte y acompañarte en este emocionante viaje. Tendrás mi total sinceridad, lealtad y compromiso. Te asesoraré en todo momento buscando únicamente tu beneficio. Si decides contratarme, llegaremos juntos éxito.

¡Pongámosle corazón!

Mis últimos encargos de venta

Estos son los resultados de mis últimos trabajos con clientes vendedores que han confiado en mí la venta de su casa.

Actualizado a fecha 16/04/2026

LIBRE



329.900 €

Un Open en la mejor calle de Benimaclet...

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08777B

4 habs. 2 bañ. 127.00m²

VENDIDO



159.900 € Ha bajado 0 €

Tu hogar en Alfajar...

Alfajar, Parque alcosa

Ref: FNG-08756B

3 habs. 1 bañ. 79.00m²

VENDIDO



249.900 € Ha bajado 15.100 €

La vivienda del suelo único

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08692B

3 habs. 1 bañ. 88.00m²

VENDIDO



204.000 € Ha bajado 5.900 €

A los pies de las Torres...

Valencia, Ciutat Vella

Ref: FNG-08681B

3 habs. 1 bañ. 73.00m²

VENDIDO



130.000 € Ha bajado 0 €

Benimaclet, un barrio de oportunidades...

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08674B

3 habs. 1 bañ. 71.00m²

VENDIDO



359.900 € Ha bajado 12.200 €

Pot començar L' Open House!

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08669B

4 habs. 2 bañ. 117.00m²

Mis últimas ventas

Estas son las últimas ventas que he realizado.

Actualizado a fecha 16/04/2026

VENDIDO



159.900 € Ha bajado 0 €

Tu hogar en Alfajar...

Alfajar, Parque alcosa

Ref: FNG-08756B

3 habs. 1 bañ. 79.00m²

VENDIDO



329.900 € Ha bajado 15.100 €

Un sueño a tu alcance...

Silla, SILLA

Ref: FNG-08753B

5 habs. 5 bañ. 343.45m²

VENDIDO



264.900 € Ha bajado 500 €

Una nueva ocasión de vivir en Benimaclet

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08739B

5 habs. 2 bañ. 102.00m²

VENDIDO



279.900 € Ha bajado 29.300 €

Quédate a vivir en Benimaclet...

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08726B

4 habs. 2 bañ. 102.00m²

VENDIDO



274.900 € Ha bajado 31.250 €

La terraza de Benimaclet

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08706B

4 habs. 2 bañ. 130.00m²

VENDIDO



249.900 € Ha bajado 15.100 €

La vivienda del suelo único

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08692B

3 habs. 1 bañ. 88.00m²

Nos mueve
tu confianza

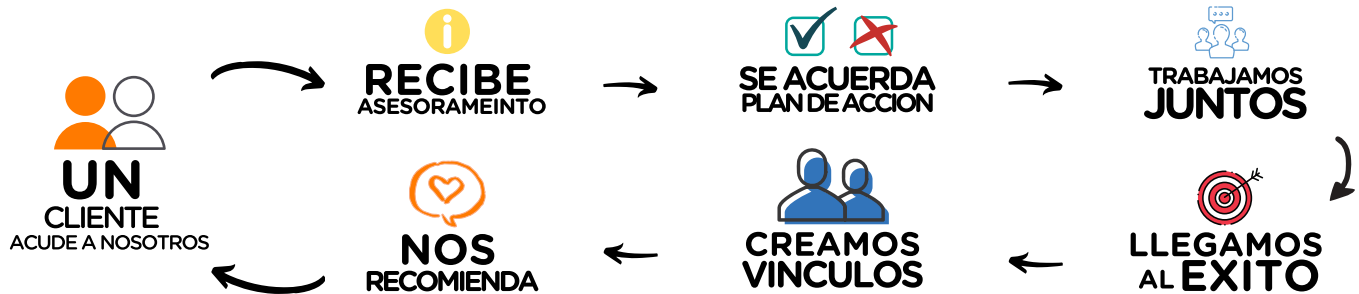


Por qué Finkas ng Benimaclet

Finkas ng nace en Benimaclet, en el año 2004. Nace como una empresa familiar aunque, poco a poco, ha ido creciendo y convirtiéndose en el grupo inmobiliario que es ahora, con 3 oficinas y una gran familia que rema en la misma dirección.

Esto no va de propiedades, de cuánto quieres, pongo un anuncio y ya veremos. Esto va de personas que acuden a nosotros con alguna necesidad o inquietud y debemos ser capaces de ayudarles de la mejor manera posible, dejando en segundo plano nuestros intereses personales.

Los resultados llegan si buscas lo mejor para tu cliente por encima del beneficio personal.



Nuestro mejor aval

Si conoces a alguien que necesite mi ayuda, recomiéndame. Sabes que te haré quedar bien.

Sólo haciendo un buen trabajo te ganas el derecho a decir esta frase. Y estos son los resultados



Nos mueve
tu confianza

Estamos en constante formación

La formación es algo imprescindible para nosotros y todo el equipo está comprometido con ello. Todos los agentes son miembros CRS y se basan en el Código Ético Realtor.

Formamos parte de la Asociación de Inmobiliarias de la Comunitat Valenciana, de la cual somos agencia en la categoría premium desde los inicios, recibiendo varios premios en los últimos años. Esto implica que garantizamos una gran seguridad y apoyo legal, profesionalidad, y que mantenemos la ética en todo momento. También somos agencia asociada al Colegio de Agentes de la Propiedad Inmobiliaria de Valencia.



Nuestra misión

Nuestra misión es la de trabajar de forma profesional, ética y totalmente transparente, dando a nuestros clientes seguridad y confianza, y la ofrecerles un gran abanico de servicios para poder obtener así, en el menor plazo de tiempo posible, el mejor precio de venta para su vivienda.

Los números hablan

Esta oficina cerró el año 2019 con un total de 86 operaciones de compraventa de segunda mano y otras 25 operaciones de obra nueva, por un valor superior a los 17.500.000 euros, llegando a superar los 49.000.000 euros en los últimos 5 años.

Según los datos obtenidos del Registro de la Propiedad, esta oficina intervino en más del 12% de las transacciones inmobiliarias que se hicieron en Benimaclet durante el año 2019.



CERRAMOS MÁS DE 2 OPERACIONES DE COMPRA O VENTA POR SEMANA

Nos mueve
tu confianza

Nuestros sistemas funcionan

Finkas ng Benimaçlet, pone a tu disposición 3 sistemas de venta diferentes. Nosotros te aconsejaremos pero, como siempre, tú decidirás qué hacer con tu vivienda.



Cada uno de ellos te garantiza conseguir la venta. Nuestro porcentaje de éxito es superior al 95%. Elijas el que elijas, tendrás un compromiso firmado garantizando más de 50 acciones a realizar. Y con cualquiera de ellos, tu vivienda será comercializada por más de 130 agencias.

Tú controlas todo

Nuestros sistemas se dividen en 5 fases diferentes, dando un servicio 360°. Te acompañaremos desde el primer momento hasta más allá de la firma de la escritura ante notario.



Tendrás el control en todo momento ya que te entregaremos un calendario de acciones en el que marcaremos los pasos a seguir y las tareas a realizar, distribuidas entre las primeras cinco semanas según cada fase.

Nos mueve
tu confianza

El marketing es nuestro pilar

Nos gusta estar a la última, ser diferentes, innovadores y poder ofrecer una amplia variedad de opciones. Cada vivienda es única y por eso, en colaboración con nuestros clientes, diseñamos y personalizamos el plan de marketing que mejor se adapte a su vivienda para llegar así al éxito.

Somos pioneros en Benimaclet y especialistas en Jornadas de Puertas Abiertas. Hemos creado una marca que identifica estos eventos con el éxito. Con nuestros OpenHouse tenemos un 100% de efectividad.

**Vende tu vivienda en 1 día con
los OpenHouse de Finkas ng Benimaclet**



Este sistema va unido a los servicios de Home Staging. Piensa, ¿quieres vender tu casa o que se fijen en tus cosas?

Despersonalizando la vivienda y creando diferentes ambientes, conseguimos que los compradores que la visiten, se imaginen viviendo en ella.

Ahora es cuando tu casa entra en escena

No lo dudes, confía en la empresa líder de la zona. Un inmobiliaria diferente, profesional, responsable, ética, con resultados y, sobre todo, que entiende que esto trata de personas y se preocupa por ellas.

Soy Daniel González y cuento con el mejor equipo. Estamos preparados y deseando trabajar mano a mano contigo.

¿EMPEZAMOS?



finkas

GRUPO INMOBILIARIO



Daniel González

649 12 57 54 

finkasng.com/daniel 

daniel@finkasng.com 

facebook.com/Dani.gg1979 

www.finkasng.com

OFICINA BENIMACLET
by Enrique Navarro

C/ Doctor Vicente Zaragoza, 69
46020 Benimaclet - Valencia
96 338 68 06

OFICINA MASSAMAGRELL
by Irene Guijarro

Paseo Rey Don Jaime, 7
46130 Massamagrell - Valencia
96 193 59 88

OFICINA ALBORAYA
by Carlos Navarro

C/ Lepanto, 17
46120 Alboraya - Valencia
96 326 97 16