

ALEJANDRO ROYO

Asesor Inmobiliario



finkas  ^{15 años}
GRUPO INMOBILIARIO

Nos mueve
tu confianza

Un poco sobre mí

Mi nombre es Alejandro Royo Amo. Siempre me he considerado una persona buena de corazón, y más cuando te dicen que de bueno, pareces tonto.

Soy una persona risueña, con inquietudes y algo meticulosa. Pero sobre todo, confiada. Confío en mí mismo y confío en la gente, aunque no la conozca. Y es que nos debemos a las personas, porque del mismo modo en el que actúas con ellos, los demás actuarán contigo.



No hay nada como salir a explorar lugares nuevos, por eso me encantan las excursiones. En esta foto me puedes ver en el cañón de Río Lobos, con Andrea, mi pareja y mi apoyo incondicional. También adoro esos momentos de sofá, manta y peli o unas buenas partidas de billar con los amigos. Al final, no importa lo que hagas si lo haces con la mejor compañía.

Por qué soy Agente Inmobiliario

Me gradué como técnico superior en diseño y amueblamiento en 2013. Y empecé a trabajar como diseñador e instalador de mobiliario a medida. Esto me permitió tratar con muchas personas, aprender a escuchar y a conocer sus necesidades. Y lo más importante, empecé a ver la diferencia entre una casa y un hogar, Todo esto me ayudó a tomar la decisión, cuando un gran amigo me dió la oportunidad de trabajar como asesor con el equipo de Finkas ng, la que considero hoy en día mi segunda familia.

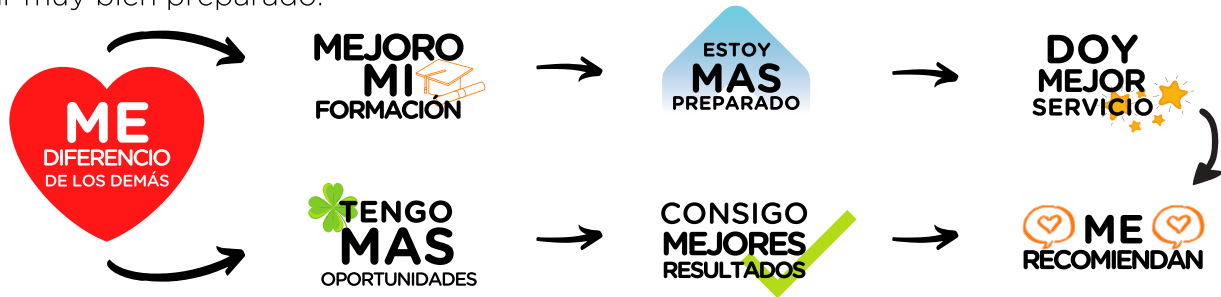
Después de varios años, sigo aquí, disfrutando con lo que hago y aprendiendo cada día. Me gusta mejorar, por eso asisto continuamente a cursos y formaciones de todo tipo. Gracias a esto, he conseguido varias designaciones, incluso a nivel internacional.



Certified Residential Specialist
The Proven Path To Success

Nos mueve
tu confianza

En Finkas ng Benimaclet lo tenemos muy claro; para poder dar el mejor servicio tienes que estar muy bien preparado.



Mi motivación

Siempre hago las cosas de forma honesta y con transparencia, y aquello que no sé, me esfuerzo para averiguarlo y resolverlo lo antes posible, Si alguien cuenta conmigo, no me puedo permitir el lujo de decepcionarle. Valoro mucho el resultado, y un buen resultado solo se puede conseguir haciendo un buen trabajo.

Y todo esto lo aplico a cada ámbito de la vida. Amo a mi familia y cuando, algún día, forme la mía propia y pueda transmitir estos valores y experiencias, no podré ser más feliz.

Esto es otra historia

No hay nada más satisfactorio que convertir a un cliente en un amigo con quien poder echar una buena partida de pádel o tomarte una cerveza, porque ahí reside la verdadera confianza, en trabajar con un amigo.

Espero en algún momento poder serte de ayuda y que también, como muchos otros antes, puedas confiar en mí la venta de tu casa, porque sabes qué, no habrá nadie más decidido ni con más entusiasmo que yo para trabajar contigo.

Contarás con una persona que te será totalmente franca, que no te dirá aquello que quieres oír, sino aquello que necesitas escuchar, aquello que es mejor para ti, y que hará de este viaje toda una gratificante experiencia.

A tu disposición.

Mis últimos encargos de venta

Estos son los resultados de mis últimos trabajos con clientes vendedores que han confiado en mí la venta de su casa.

Actualizado a fecha 22/04/2026

SEÑALIZADO



270.000 €

Tu trocito de tranquilidad en Benimaclet...

Valencia, Benimaclet
Ref: FNG-08762B

2 habs. 1 bañ. 77.00m²

VENDIDO



19.900 € Ha bajado 0 €

Ya está bien de dar vueltas...

Valencia, Marxalenes
Ref: FNG-08761B

0 habs. 0 bañ. 24.00m²

VENDIDO



29.990 € Ha bajado 0 €

Tranquilidad al alcance de tu bolsillo...

Bejis, Comunidad valenciana
Ref: FNG-08715B

3 habs. 1 bañ. 34.00m²

VENDIDO



185.000 € Ha bajado 7.000 €

¿He oído balcón grande?

Valencia, Torrefiel
Ref: FNG-08684B

2 habs. 1 bañ. 92.00m²

VENDIDO



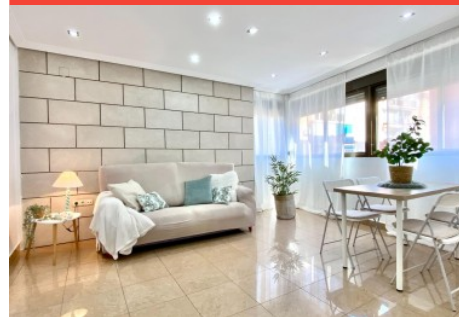
145.000 € Ha bajado 0 €

De esas casas que no se ven...

Puerto de Sagunto, Fausto Caruana
Ref: FNG-08671B

2 habs. 1 bañ. 63.34m²

VENDIDO



217.900 € Ha bajado 53.371 €

Enamórate de tu nueva casa

Valencia, Aiora
Ref: FNG-08667B

3 habs. 2 bañ. 91.00m²

Mis últimas ventas

Estas son las últimas ventas que he realizado.

Actualizado a fecha 22/04/2026

VENDIDO



19.900 € Ha bajado 0 €

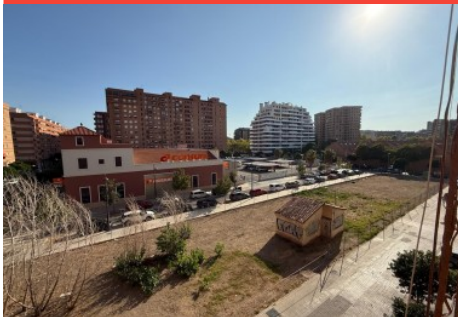
Ya está bien de dar vueltas...

Valencia, Marxalenes

Ref: FNG-08761B

0 habs. 0 bañ. 24.00m²

VENDIDO



245.000 € Ha bajado 10.000 €

Los tesoros de Benimaclet...

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08720B

3 habs. 1 bañ. 84.00m²

VENDIDO



29.990 € Ha bajado 0 €

Tranquilidad al alcance de tu bolsillo...

Bejis, Comunidad valenciana

Ref: FNG-08715B

3 habs. 1 bañ. 34.00m²

VENDIDO



130.000 € Ha bajado 0 €

Benimaclet, un barrio de oportunidades...

Valencia, Benimaclet

Ref: FNG-08674B

3 habs. 1 bañ. 71.00m²

VENDIDO



349.900 € Ha bajado 66.100 €

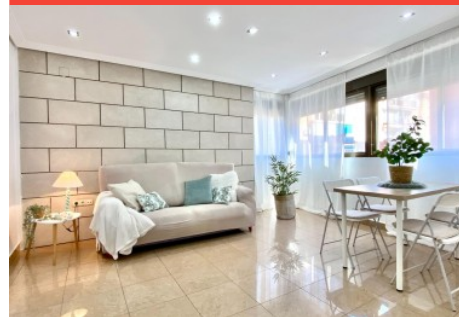
Como si fueran dos casas en una...

Valencia, L'Ílla Perduda - Isla Perdida

Ref: FNG-08673B

3 habs. 2 bañ. 104.00m²

VENDIDO



217.900 € Ha bajado 53.371 €

Enamórate de tu nueva casa

Valencia, Aiora

Ref: FNG-08667B

3 habs. 2 bañ. 91.00m²

Nos mueve
tu confianza

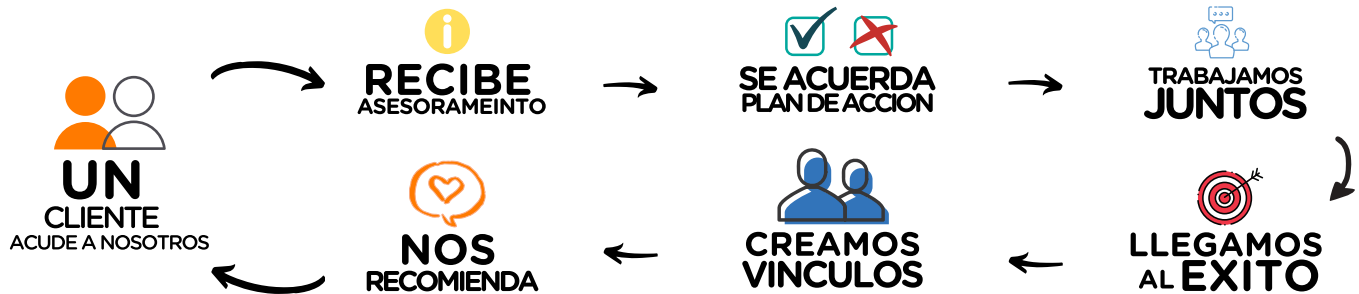


Por qué Finkas ng Benimaclet

Finkas ng nace en Benimaclet, en el año 2004. Nace como una empresa familiar aunque, poco a poco, ha ido creciendo y convirtiéndose en el grupo inmobiliario que es ahora, con 3 oficinas y una gran familia que rema en la misma dirección.

Esto no va de propiedades, de cuánto quieres, pongo un anuncio y ya veremos. Esto va de personas que acuden a nosotros con alguna necesidad o inquietud y debemos ser capaces de ayudarles de la mejor manera posible, dejando en segundo plano nuestros intereses personales.

Los resultados llegan si buscas lo mejor para tu cliente por encima del beneficio personal.



Nuestro mejor aval

Si conoces a alguien que necesite mi ayuda, recomiéndame. Sabes que te haré quedar bien.

Sólo haciendo un buen trabajo te ganas el derecho a decir esta frase. Y estos son los resultados



Nos mueve
tu confianza

Estamos en constante formación

La formación es algo imprescindible para nosotros y todo el equipo está comprometido con ello. Todos los agentes son miembros CRS y se basan en el Código Ético Realtor.

Formamos parte de la Asociación de Inmobiliarias de la Comunitat Valenciana, de la cual somos agencia en la categoría premium desde los inicios, recibiendo varios premios en los últimos años. Esto implica que garantizamos una gran seguridad y apoyo legal, profesionalidad, y que mantenemos la ética en todo momento. También somos agencia asociada al Colegio de Agentes de la Propiedad Inmobiliaria de Valencia.



Nuestra misión

Nuestra misión es la de trabajar de forma profesional, ética y totalmente transparente, dando a nuestros clientes seguridad y confianza, y la ofrecerles un gran abanico de servicios para poder obtener así, en el menor plazo de tiempo posible, el mejor precio de venta para su vivienda.

Los números hablan

Esta oficina cerró el año 2019 con un total de 86 operaciones de compraventa de segunda mano y otras 25 operaciones de obra nueva, por un valor superior a los 17.500.000 euros, llegando a superar los 49.000.000 euros en los últimos 5 años.

Según los datos obtenidos del Registro de la Propiedad, esta oficina intervino en más del 12% de las transacciones inmobiliarias que se hicieron en el barrio de Benimaclet durante el año 2019.



CERRAMOS MÁS DE 2 OPERACIONES DE COMPRA O VENTA POR SEMANA

Nos mueve
tu confianza

Nuestros sistemas funcionan

Finkas ng Benimaçlet, pone a tu disposición 3 sistemas de venta diferentes. Nosotros te aconsejaremos pero, como siempre, tú decidirás qué hacer con tu vivienda.



Cada uno de ellos te garantiza conseguir la venta. Nuestro porcentaje de éxito es superior al 95%. Elijas el que elijas, tendrás un compromiso firmado garantizando más de 50 acciones a realizar. Y con cualquiera de ellos, tu vivienda será comercializada por más de 130 agencias.

Tú controlas todo

Nuestros sistemas se dividen en 5 fases diferentes, dando un servicio 360°. Te acompañaremos desde el primer momento hasta más allá de la firma de la escritura ante notario.



Tendrás el control en todo momento ya que te entregaremos un calendario de acciones en el que marcaremos los pasos a seguir y las tareas a realizar, distribuidas entre las primeras cinco semanas según cada fase.

Nos mueve
tu confianza

El marketing es nuestro pilar

Nos gusta estar a la última, ser diferentes, innovadores y poder ofrecer una amplia variedad de opciones. Cada vivienda es única y por eso, en colaboración con nuestros clientes, diseñamos y personalizamos el plan de marketing que mejor se adapte a su vivienda para llegar así al éxito.

Somos pioneros en Benimaclet y especialistas en Jornadas de Puertas Abiertas. Hemos creado una marca que identifica estos eventos con el éxito. Con nuestros OpenHouse tenemos un 100% de efectividad.

**Vende tu vivienda en 1 día con
los OpenHouse de Finkas ng Benimaclet**



Este sistema va unido a los servicios de Home Staging. Piensa, ¿quieres vender tu casa o que se fijen en tus cosas?

Despersonalizando la vivienda y creando diferentes ambientes, conseguimos que los compradores que la visiten, se imaginen viviendo en ella.

Ahora es cuando tu casa entra en escena

No lo dudes, confía en la empresa líder de la zona. Un inmobiliaria diferente, profesional, responsable, ética, con resultados y, sobre todo, que entiende que esto trata de personas y se preocupa por ellas.

Soy Alejandro Royo y cuento con el mejor equipo. Estamos preparados y deseando trabajar mano a mano contigo.

¿EMPEZAMOS?




finkas

GRUPO INMOBILIARIO



Alejandro Royo

606 58 98 17 

finkasng.com/alejandro 

alejandro@finkasng.com 

facebook.com/Alroyamo 

www.finkasng.com

OFICINA BENIMACLET
by Enrique Navarro

C/ Doctor Vicente Zaragoza, 69
46020 Benimaclet - Valencia
96 338 68 06

OFICINA MASSAMAGRELL
by Irene Guijarro

Paseo Rey Don Jaime, 7
46130 Massamagrell - Valencia
96 193 59 88

OFICINA ALBORAYA
by Carlos Navarro

C/ Lepanto, 17
46120 Alboraya - Valencia
96 326 97 16